



Amulet: meerwaarde en onderscheidend vermogen

Amulet staat organisaties daadkrachtig terzijde bij de optimalisatie van de bedrijfsvoering. We staan bekend om onze doortastende aanpak, die precies wordt afgestemd op de behoefte van de klant. Het komt erop neer dat we nooit een 'standaard' pakket leveren, maar juist een op de organisatie afgestemde maatwerkoplossing. Amulet is geen bedrijf met hoogdravende adviseurs die u 'in theorie' nog van alles kunnen leren. We zijn pragmatisch ingestelde aanpakkers, die kijken hoe we in een zo kort mogelijk tijdsbestek zoveel mogelijk rendement voor u kunnen genereren. Daarin zit ons onderscheidend vermogen en uw meerwaarde!

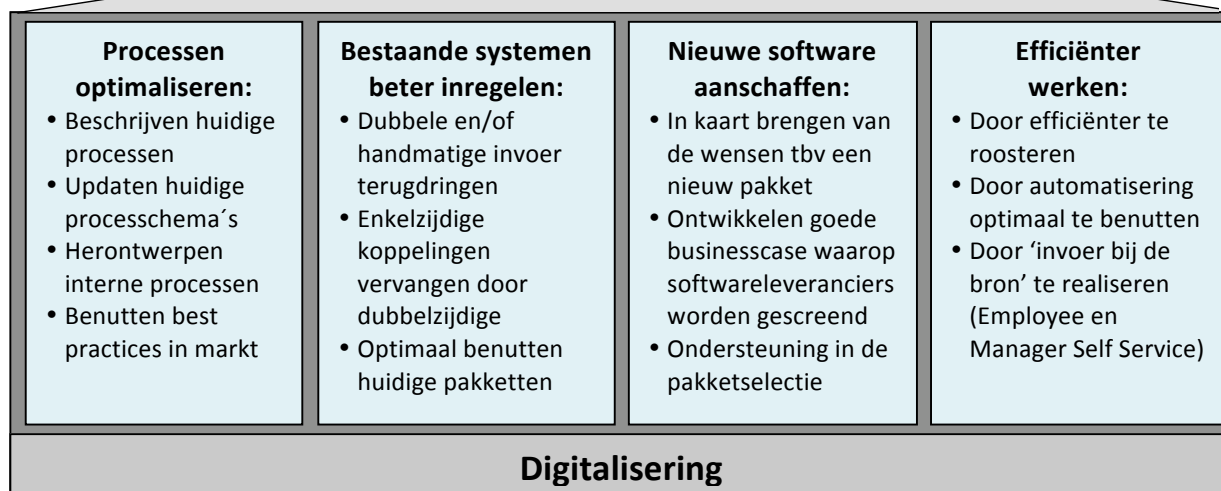
Korte onderzoeksfase

Om snel in kaart te brengen op welke punten een organisatie kosten kan besparen, hebben we de Amulet Quick Scan ontwikkeld. Met deze professionele managementtool worden de risicofactoren en de pijnpunten van uw organisatie in slechts twee dagen blootgelegd.

Aan de slag: wij maken uw Huis op Orde

Op basis van de resultaten uit onze Quick Scan presenteren we u onze aanbevelingen. Dit vertalen we in een Optimaliseringsplan, dat we vervolgens met de deskundige medewerkers uit uw organisatie uitvoeren. Zo'n Plan van Aanpak kan diverse onderdelen omvatten, zoals:

Huis op Orde



Specialisme

Door onze jarenlange werkervaring in dit specialistische vakgebied hebben we veel kennis opgebouwd van verschillende software pakketten, zoals Beaufort/Gemal van Raet, Profit by AFAS, Peoplesoft, HR Soft, Logica CMG, Oracle, SAP, Eye-soft, etc.. Hierdoor zijn we in staat om snel te doorgronden of pakketten optimaal benut worden. Verder kunnen wij u met deze diepgaande kennis terzijde staan bij het maken van een goede afweging met betrekking tot de keuze en aanschaf van een nieuw softwarepakket. Zo hebben we voor 19 grote zorginstellingen een selectietraject uitgevoerd op het gebied van Personeelsinformatiesystemen en HR Portalen. Deze opdracht is ons verstrekt vanwege onze kennis en onze onafhankelijke positie in de markt.

Slotstuk

Tot slot zorgen we graag voor de succesvolle implementatie van de nieuw aangeschafte software bij onze klanten. Hiermee dichten we de kloof tussen u als klant en de software leverancier, die voornamelijk geïnteresseerd is in de verkoop van software licenties en niet zozeer in het optimaal benutten van alle mogelijkheden die het nieuwe systeem u als klant te bieden heeft!

